



OFERTA PRACY W KRAJU

WAŻNA OD 12-02-2016 r.

Oferta pracy na stanowisko: Inżynier ds. Sprzedaży

Zakres obowiązków:

świadczenie wsparcia technicznego sprzedaży, zajmowanie się zaawansowanymi naukowo i technologicznie produktami - doradztwo klientom w jaki sposób najlepiej wykorzystać produkt lub usługę oraz pozyskiwanie nowych klientów, budowanie długotrwałych relacji z klientami, rozwijanie rynku odbiorców na podległym obszarze, przygotowywanie ofert i rozwiązań techniczno - cenowych oraz prowadzenie negocjacji handlowych i doradztwo techniczne.

Umiejętności:

Mile widziane doświadczenie w sprzedaży i doświadczenie w pracy z klientem, obsługa komputera. Inżynier ds. sprzedaży powinien także cechować się, m.in.: komunikatywnością, dyspozycyjnością, operatywnością i dynamizmem w działaniu, swobodą w nawiązywaniu kontaktów biznesowych oraz analitycznym myśleniem, wysoką kulturą osobistą i odpornością na stres.

Wykształcenie preferowane:

średnie oraz wyższe techniczne

Języki obce:

biegła znajomość języka angielskiego w mowie i piśmie

Uprawnienia:

prawo jazdy kat. "B"

Miejsce pracy:

Opole, ul. Wspólna, oraz praca na terenie Polski i za granicą kraju, gotowość do podjęcia podróży służbowych.

Ilość miejsc:

1

Wynagrodzenia:

2200,00 PLN brutto + prowizja

System wynagrodzenia:

czasowy ze stawką miesięczną, praca w biurze od poniedziałku do piątku w godzinach 8:00-16:00, umowa o pracę na okres próbny.

CV proszę wraz z oświadczeniem kandydatki/ kandydata o wyrażeniu zgody na przetwarzanie danych osobowych do celów naboru nadsyłać na adres: abra@abra.pl