



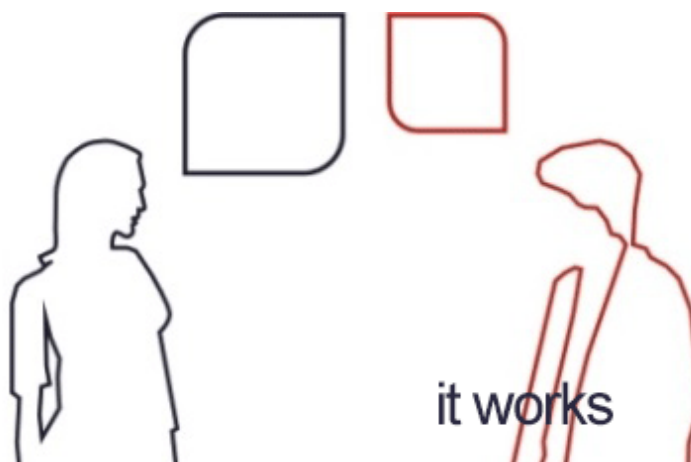
Nasz Klient, dynamicznie rozwijająca się firma transportowa z okolic Torunia poszukuje aktualnie osoby na stanowisko:

Niemieckojęzyczny specjalista ds. sprzedaży usług transportowych

nr referencyjny: NST/03/06
miejsce pracy: Toruń (okolice Torunia)
region: kujawsko-pomorskie

wymagania niezbędne:

- wykształcenie min. średnie
- komunikatywna znajomość j.niemieckiego
- doświadczenie w pracy w sprzedaży w sektorze B2B (mile widziane branże: transportowa, budowlana, metalowa, chemiczna, samochodowa)
- otwartość i umiejętność nawiązywania kontaktów
- umiejętności negocjacyjne oraz znajomość technik sprzedaży
- profesjonalizm i wysokie umiejętności interpersonalne





opis stanowiska:

- aktywna sprzedaż usług transportowych w imporcie (kraje: Anglia, Niemcy, Austria, Francja, Belgia, Holandia, Szwajcaria)
- nawiązywanie i budowanie długotrwałych relacji z klientami
- systematyczne monitorowanie klientów na obsługiwanym rynku
- planowanie, wyszukiwanie i zarządzanie bazą klientów
- prowadzenie negocjacji handlowych
- raportowanie sprzedaży
- możliwość wyjazdów służbowych za granicę

oferujemy:

- ciekawą i pełną wyzwań pracę w stabilnej i dynamicznie rozwijającej się firmie
- wynagrodzenie podstawowe + premia
- niezbędne narzędzia pracy (samochód, laptop, telefon)
- samodzielność w działaniu
- przyjazną atmosferę pracy
- możliwość rozwoju zawodowego

Osoby zainteresowane prosimy o nadsyłanie aplikacji wraz ze zgodą na przetwarzanie danych osobowych w celach rekrutacji na adres e-mail: rekrutacja@gppeople.pl
Zapewniamy Państwu pełną dyskrecję.
UWAGA!!! Zastrzegamy sobie prawo odrzucenia aplikacji, które nie będą zawierały prawidłowego numeru referencyjnego w temacie e-maila.

